

POLIZZE CHIARE E NON IV puntata: presentazione LIBAS CONSUMATORI

Perché nasce LIBAS?

Libas nasce sulla scia spontanea di una persecuzione professionale nei miei confronti.

Andiamo per gradi: dalla mia storia che si srotola tra il 1996 ed ulteriori fasi del 2003 e 2004 prendo coscienza di far parte di un settore vitale nell'economia italiana, ma che viene puntualmente calpestata dai soggetti che ne dovrebbero essere i protagonisti.

Il mio apporto è stato di aver creato un nuovo modo di approcciare la clientela INA, in modo dinamico e con tutte le garanzie del prodotto assicurativo. Questo nuovo modo di operare, produce una raccolta premi eclatante, tanto da essere promulgato sul territorio italiano, da parte della compagnia.

Nel frattempo soggetti ben individuati nell'Agenzia Generale di Milano carpando malignamente i risvolti di questo prodotto, lo manipolano a sfavore sia della clientela che della stessa compagnia.

In questo periodo, grande è la mia amarezza nel vedere fior di professionisti che consegnano il loro futuro nelle mie mani, ma sono costretto a rimanere inerme di fronte a questa razzia, adoperata da questi soggetti.

Decido di intervenire attraverso una denuncia all'assemblea degli azionisti di rendere noto questo modus operandi, e di allertare la Capo Gruppo GENERALI SPA, che questa manipolazione è mirata soprattutto a truffare la stessa

compagnia.

Vengo convocato in un albergo del centro di Milano per raccogliere dettagliatamente la mia denuncia e per instradare gli ispettori sulle modalità d'uso.

La risposta a questa ispezione si ha un anno dopo dicembre 2004 con la cacciata e revoca del mandato “ad notum” degli agenti generali e diversi loro collaboratori consenzienti.

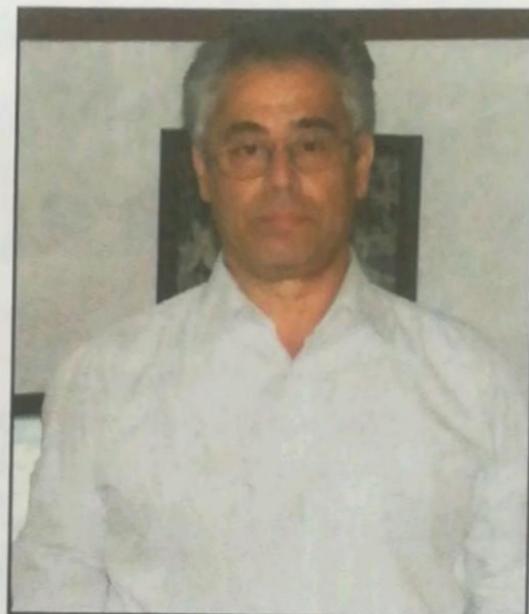
Venivo interpellato per una pianificazione della nuova agenzia, coinvolgendo queste mie aspettative visto il ringraziamento avuto in camera caritatis dall'avvocato Rispoli, attuale direttore generale dell'Assicurazioni Generali spa, ma purtroppo invano sono state le mie attese e la mia colpa e di aver osato troppo.

La morale di questa storia è che per le grandi compagnie gli scandali che allarmano la clientela sono comunque da evitare, ma soprattutto vige la prassi di democristiana memoria; se non puoi battere il tuo nemico, unisciti a lui!

Mi preme sottolineare in questa vicenda che sono stato sottoposto a 5 anni di pressione legali che mi hanno visto parte vincente di questa disputa, perché i querelanti non hanno avuto la personalità di presentarsi in tribunale.

Sottolineo che la controparte era patrocinata dall'esimio Avvocato R. Della Valle noto principe del foro.

Un'altra appendice in que-



sta faccenda, hanno avuto in questa disputa le rappresentanze sindacali delle maggiori sigle, che hanno opportunamente evolutamente ignorato, che come rappresentante di quell'esercito di produttori (12 = 18 mila) e che nella loro storia avevano creato ricchezza per

i dipendenti, tutti i miei appelli (FNA CISL CGL) sono andati delusi per l'unico scopo dichiarato di salvaguardare i privilegi di uno sparuto gruppo di dipendenti dell'Agenzia Generale di Milano. La chiara sintesi di queste politiche sociali è realizzata con la vendita totale dell'INA alla diretta concorrente GENERALI SPA.

Quello che era stata la prima Banca Assicurazione avendo ripulito i debiti del Banco di Napoli (settemilasettecento miliardi di lire) e avendo la maggioranza della gestione di BNL VITA io denuncio ulteriormente a memoria questo patto scellerato.

Questa associazione deve essere un osservatorio d'idee e promuovere sul territorio quelle nuove forme assicurative e bancarie atte ad accompagnare i clienti consumatori in un uovo approccio paritetico e dignitoso con questi nuovi soggetti. L'associazione LIBAS non sia solo una tutela legale, ma che ribalti il meccanismo di queste associazioni e promuova cultura e informazione, e che sia da pungolo a creare nuovi prodotti molto più semplici e trasparenti e che sfrondi tutti quei prodotti nati per creare solo confusione (franchigie scoperte deroghe ecc.) prodotti ALL INCLUSIVE (tutto compreso).

Si badi bene che in Italia grazie anche a queste politiche scellerate la copertura per famiglia a livello assicurativo è di (1800 euro), mentre nel resto dell'Europa siamo a (12.000) sono convinto che il settore ha bisogno di nuove figure professionali altamente competitive per accettare e vincere la futura sfida per le nuove generazioni e che io identifico nella figura” dell'Informatore Previdenziale”.

Per ultimo LIBAS perché il nome mi ricordi le mie origini e i miei valori morali, come caposaldo di una nuova primavera

di FRANCESCO BELLUSCIO
francescobelluscio@libero.it